

MehrWERTE- Seminar III

"Sales & Kommunikation"

03. November 2023

8:30 - 14:30 Uhr

Wo: CONTORHAUS

Breitenfelder Straße 12 • 04155 Leipzig



Frühbüchervorteil nutzen!
0151 - 42323772

MehrWERTE-Inhalte:

- **Emotionales Verkaufen** in der heutigen Zeit und unter dem Dach des NeuroCoreModell® - einmalig in Deutschland
- **Die 6-Wertedimensionen** im Verkaufsprozess bewusst machen und anwenden
- **Rollenverständnis im Sales** & was mich zum Erfolg führt
- **Seinen Preis wert sein** - Preisverhandlungen souverän und auf Augenhöhe meistern
- **Neukundengewinnung:** Keine Angst vor (Kalt-)Akquise
- **Kommunikation** - wertschätzend, klar, verbindlich über alle Kanäle
- **1 % Methode** - Mit kleinen Schritten zum Ziel

Übungen, Beispiele aus der Praxis sowie Erfahrungen der Teilnehmenden komplettieren dieses Seminar, machen es lebendig, ermutigen und inspirieren zu einer kontinuierlichen Weiterentwicklung als Leader.

MehrWERTE-Ziel:

Am Ende des Seminars kannst Du:



Den Ansatz des NeuroCoreModells® unter dem Aspekt des emotionalen Verkaufs anwenden.



Dir Deiner Rolle, Verantwortung & Haltung im Sales eindeutig bewusst sein, um Veränderungen in Gang zu setzen.



In Zeiten schwieriger Marktbedingungen aktiver mit Kunden kommunizieren, wertschätzend, bewusst (ver-)handeln und zielführend entscheiden.



Bisher schwer geglaubte Aufgaben im Sales leichter bewältigen und allen anderen einen Schritt voraus sein.



Mit der 1 % Methode wirksame Veränderungen erreichen.

MehrWERT für Dich!

**FrühbucherVorteil bei
Anmeldung bis 25.09.2023**



399,- € / P.

statt

499,- € / P.

Im Preis enthalten sind die Teilnahme am Seminar, Tagungsgetränke und Gebäck sowie Materialien und Dokumentation. Alle Preise verstehen sich zzgl. gesetzlicher MwSt. von 19%.

Kleine Gruppe - max. 8 Teilnehmende.





Sei dabei!
WERTE schaffen
Kompetenz.

Birgitt Kok

Jetzt buchen unter:

Tel.: +49 151 42323772

oder



Beratung | Training | Coaching
Kirschbergstraße 40
04149 Leipzig
www.kok-vertrieb.com

